

## Perspektiven erweitern



Consulting4Drive, eine 100%ige Tochter der IAV GmbH – das ist Strategie- und Prozessberatung mit bestem Automotive-Know-how in den vier Kompetenzfeldern Entwicklung, Produktion, Einkauf und Markt. Unsere Vision: Consulting als erlebbarer, agiler Prozess, umsetzungserprobt und direkt am Produktlebenszyklus orientiert.

Wir sind ständig auf der Suche nach Mitarbeitern, die Ideen in einem Team von Beratungsexperten weiterentwickeln und bei den Markt- und Innovationsführern der Automotive-Industrie umsetzen wollen. Wir bieten die Freiheit Ideen zu konkretisieren und Konzepte zu professionalisieren. Zur Verstärkung unseres Beratungsteams suchen wir

## Senior Consultants (m/w) Automotive für die Themen Vertrieb, Marketing und Aftersales

### Ihr Aufgabenschwerpunkt

Als Senior Consultant bieten wir Ihnen die Möglichkeit zur eigenverantwortlichen Mitarbeit in anspruchsvollen Beratungsprojekten bei unseren Kunden in der Automobilindustrie. Dabei erarbeiten Sie Strategien, Konzepte und Lösungsansätze an allen Facetten der Kundenschnittstelle.

- Entwicklung und Umsetzungsbegleitung von Strategischen Roadmaps zum Markterfolg
- Etablierung von Kundenorientierung/ CRM-Strategien
- Bewerten von Marktanforderungen und Marktpotenzialen, Ableitung und Definition von Produktanforderungsprofilen inkl. Wettbewerbsbetrachtungen
- Prozessoptimierung in den Bereichen Marketing, Vertrieb, Service und Teilemanagement
- Optimierung und Coaching von Marketing-, Vertriebs- und Aftersalesorganisationen
- Durchführung von Potenzialanalysen im Marketing, Vertrieb und Aftersales

### Ihr Profil

- Überdurchschnittlich abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften, des Wirtschaftsingenieurwesens oder vergleichbarer Studiengänge
- 3 bis 5 Jahre Berufserfahrung in Beratungsunternehmen
- Fundierte Kenntnisse in der Durchführung von Beratungsprojekten sowie in der ersten Erfahrung im Management von (Teil-)Projekten
- Überzeugende Persönlichkeit mit starker Kundenorientierung und ergebnisorientierter Arbeitsweise
- Intensive Erfahrung in der Bearbeitung von Kundenprojekten und in der nachhaltigen Pflege von Kundenbeziehungen
- Strukturierte, eigenständige und zielorientierte Arbeitsweise

- Analytisches Denkvermögen und Kommunikationsstärke
- Affinität zu Marketing-, Vertriebs- und Aftersalesthemen und Automobiltechnologie

### **Unser Angebot**

Als vollwertiges Mitglied eines hoch motivierten Teams arbeiten Sie an **aktuellen Themen** der Automobilindustrie. In einem modernen und attraktiven Arbeitsumfeld haben Sie darüber hinaus die Gelegenheit, unsere Arbeitsweise als Berater sowie spannende Herausforderungen der Branche kennen zu lernen und zu vertiefen.

**Unsere Ansprüche an die Qualität unserer Beratungsleistung ist hoch – wenn auch Sie hohe Ansprüche an sich stellen, dann freuen wir uns darauf, Sie kennen zu lernen!**

Consulting4Drive GmbH  
Silvia Spannekrebs  
info@consulting4drive.com  
Phone: 030-39978-9789  
<http://www.consulting4drive.com>