

Информация об учреждении

Май 2007

Consulting4Drive расширяет перспективы

IAV открывает специальное подразделение для оказания консалтинговых услуг в сфере менеджмента и процессов

Клиенты IAV могут не сомневаться в том, что специалисты компании до тонкости знакомы со всеми аспектами автомобильного производства. В апреле 2007 г. предлагаемый ими портфель услуг пополнился консалтингом по вопросам менеджмента и процессов. В этой области специализируется новая компания Consulting4Drive.

В условиях современного рынка, характеризующегося глобализацией, узкой специализацией и обостренной конкуренцией, способность справляться со сложными проблемами и комплексный подход к менеджменту являются ключевыми и абсолютно необходимыми навыками в автомобилестроительной отрасли.

Сложность работы на таком рынке объясняется постоянно ужесточающимися требованиями, которые клиенты и потребители предъявляют в таких вопросах, как затраты, качество и сроки: примером может послужить потребность в разработке транспортных средств, недорогих и простых в обслуживании в течение всего срока службы. Другой пример - необходимость оптимизации сроков доставки и управления поставками на развивающихся рынках при условии производства комплектующих на месте. Можно упомянуть также и такие задачи, как минимизация затрат на гарантийное обслуживание при сокращении сроков разработки.

Именно поэтому в автомобильной промышленности постоянно растет число клиентов - производителей или поставщиков комплектующих - которые ожидают, что компания-разработчик не только выступит в качестве специалиста, многодисциплинарного эксперта и технологического лидера, но и окажет консалтинговые услуги в области менеджмента и процессов. Таким образом, наблюдается четко выраженный переход к всеобъемлющим высококачественным услугам по разработке и рост числа крупномасштабных проектов с участием нескольких фирм наряду с потребностью в эффективной интеграции процессов клиента на всех стадиях - от производства до послепродажной поддержки.

IAV без промедления отреагировала на эту тенденцию, учредив компанию Consulting4Drive - дочернее предприятие, полностью находящееся в собственности IAV, которое сможет предложить клиентам консалтинг в сфере управления и организации процессов. По словам Курта Блюменрёдера, президента и руководителя IAV, «Consulting4Drive дополнит портфель услуг IAV консалтингом по менеджменту и процессам, тем самым расширив и без того

достаточно обширную сферу нашей компетенции. Мы хотим, чтобы партнерство с нами было привлекательным для наших клиентов во всех важнейших направлениях деятельности».

Consulting4Drive возглавили управляющие директора Харальд Грюбель и Вольфганг Райманн. Харальд Грюбель, официальный представитель Consulting4Drive, в своей деятельности опирается на многолетний опыт создания инженерных и консалтинговых организаций на существующих и новых рынках. Вольфганг Райманн взял на себя руководство новой компанией в дополнение к обязанностям старшего вице-президента IAV по автоэлектронике. «Вольфганг Райманн стремится к тому, чтобы консалтинг и инжиниринг шли рука об руку», - поясняет г-н Грюбель. Г-н Райманн добавляет: «Опыт, накопленный IAV в инженерной сфере, позволит нам создавать и организовывать эффективные, жизнеспособные процессы, направляя наши силы в правильное русло. Наши знания как инженеров дают нам необходимое понимание».

Consulting4Drive оказывает консалтинговые услуги в таких сферах, как разработка, производство, а также закупки и рынок. Оба директора считают исключительно перспективным направлением деятельности охват новых рынков Азии и Восточной Европы. «С точки зрения локализации (в частности, сотрудничества с местными компаниями) и перехода на развивающиеся рынки, автопроизводителям и поставщикам комплектующих придется прикладывать все больше усилий. И здесь мы можем и хотим помочь», - подчеркивает г-н Райманн. Развитие организационных структур, т.е. налаживание сотрудничества между инженерными организациями, также входит в портфолио Consulting4Drive.

Помимо консалтинга, компания также оказывает услуги по переподготовке и повышению квалификации персонала под эгидой своей «Академии». Харальд Грюбель надеется: «В сотрудничестве с IAV мы предложим клиентам программы переподготовки и повышения квалификации (в том числе и для корпоративных преподавателей), точно соответствующие их потребностям - например, по новейшим методам и технологиям. Мы считаем, что подобные программы будут востребованы, особенно на развивающихся рынках».

В настоящее время на рынке не наблюдается недостатка провайдеров консалтинговых услуг. Сотрудничество с IAV является дополнительным преимуществом Consulting4Drive, позволяющим обеспечить точное соответствие оказываемых услуг специфическим потребностям клиентов. В результате Consulting4Drive нельзя считать «близоруким» провайдером, работающим в отрыве от потребностей рынка - эта компания обладает детальным знанием мельчайших нюансов автомобильной промышленности.

b.peterson@consulting4drive.com